

Wij zijn op zoek naar een klantgerichte collega:

(junior) Accountmanager industrie (fulltime)

Wat ga je doen?

Na een gedegen inwerkperiode ga je als (junior) Accountmanager klanten in de drie noordelijke provincies bezoeken. Je onderhoudt bestaande klantrelaties en je zorgt voor uitbreiding van het klantenbestand. Daarnaast verlies je de groei niet uit het oog en werk je hard om de gestelde targets te behalen. Je bent verantwoordelijk voor je eigen planning. Ook zorg je dat de klantadministratie wordt bijgehouden in het CRM-systeem. Je bent en blijft op de hoogte van de technische ontwikkelingen en je ziet kansen in de markt.

Het team:

Je werkt natuurlijk niet alleen. Je werkt nauw samen met je collega accountmanagers en verkoopmedewerkers van de vestigingen. Daarnaast word je ondersteund door de afdeling verkoop binnendienst. Je rapporteert aan het hoofd verkoop.

De ideale kandidaat?

Je bent op zoek naar een werkomgeving waar je de ruimte krijgt om te blijven leren en je horizon kunt verbreden. Je durft ondernemerschap te tonen en je weet je vakkennis te vertalen naar concrete plannen en acties, zodat resultaten worden gerealiseerd en marktaandeel wordt verworven. Je spreekt de taal van de regio en beschikt over een rijbewijs B. Je bent servicegericht en hebt een commerciële inslag; je wil altijd een oplossing voor je (potentiële) klant. Je voelt je als een vis in het water binnen een afdeling die bruist van energie en hectiek en beschikt dus over een gezonde dosis enthousiasme. Je attendeert op acties, (nieuwe) producten en maakt afspraken m.b.t. prijzen en condities. Je vertaalt je advies en afspraken in een offerte op maat voor de klant.

Wat neem je mee?

- Je bent een ervaren accountmanager óf je wilt graag doorgroeien naar de functie van accountmanager.
- Je hebt aantoonbare werkervaring opgedaan in een commerciële en/of technische functie.
- Je bent communicatief sterk en overtuigend. Jezelf presenteren is voor jou geen probleem.
- Je spreekt de taal van de regio en beschikt over een rijbewijs B.

Wat bieden wij:

- een leuke fulltime baan met afwisselende werkzaamheden in een informele werksfeer.
- salaris in overeenstemming met het functieniveau volgens de CAO van de technische groothandel.
- leaseauto, mobiele telefoon en laptop.
- mogelijkheid tot vaste aanstelling bij gebleken geschiktheid.
- uitdagende en afwisselende functie om mee aan de slag te gaan.
- ruimte voor zelfsturing en zelfontplooiing. Wij verwachten dat je deze ruimte ook neemt.
- een financieel gezonde ambitieuze organisatie met lange termijn visie.

Wil je solliciteren?

Mail dan je motivatie en CV naar g.heun@kroon.nl. Jouw sollicitatie ontvangen we graag zo spoedig mogelijk. We kijken uit naar je reactie!

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.