

Vanwege onze groeiambitie zijn wij op zoek naar een:

Productspecialist Safety (fulltime)

staat 'Safety first' voorin jouw woordenboek én ben jij die commerciële (vak)specialist met ervaring binnen de productgroep 'Bedrijfskleding en Persoonlijke beschermingsmiddelen', die met jouw kennis en ervaring onze organisatie kan laten groeien op het gebied van nieuwe klanten, omzet en prospects?

Wat ga je doen?

Je komt te werken bij hét kenniscentrum op het gebied van 'veiligheid op en rondom de werkplek'. Je adviseert klanten en collega's over de juiste toepassing van bijvoorbeeld persoonlijke beschermingsmiddelen en bedrijfskleding. Je krijgt de ruimte om de pijler 'Safety' verder mee uit te bouwen. Binnen de regio bouw je de bestaande klantenportefeuille verder uit. Door jouw kennis van zaken weet je klanten en prospects kwalitatief hoogwaardige en passende oplossingen te bieden. Naast een eigen klantenportefeuille heb je als Productspecialist een belangrijke adviserende rol richting interne klanten; Accountmanagers voor Bouw en Industrie, alsmede vestigingsmedewerkers bouwen op jouw specialistische kennis.

De ideale kandidaat?

Je bent op zoek naar een werkomgeving waar je de ruimte krijgt om te blijven leren en je horizon kunt verbreden. Je draagt zorg voor het onderhouden en uitbouwen gericht op de productgroep 'Bedrijfskleding en Persoonlijke beschermingsmiddelen'. Je bent commercieel ingesteld en weet hierdoor je klanten en prospects kwalitatief hoogwaardige oplossingen te bieden. Je attendeert op acties, (nieuwe) producten en maakt afspraken over prijzen en condities. Je vertaalt je advies en afspraken in een offerte op maat voor de klant.

Wat neem je mee?

- Je hebt aantoonbare werkervaring opgedaan in een commerciële functie;
- Ervaring en kennis binnen de productgroep 'Bedrijfskleding en Persoonlijke beschermingsmiddelen' is erg welkom;
- Je bent communicatief sterk en overtuigend. Jezelf presenteren is voor jou geen probleem;
- Je beschikt over een uitstekende kennis van het gehele Officepakket en hebt bij voorkeur kennis van ERP-systemen;
- Je durft ondernemerschap te tonen en je weet je vakkennis te vertalen naar concrete plannen en acties, zodat resultaten worden gerealiseerd en marktaandeel wordt verworven;
- Je spreekt de taal van de regio en beschikt over een rijbewijs B;

Wat bieden wij:

- een leuke fulltime baan met afwisselende werkzaamheden in een informele werksfeer
- salaris in overeenstemming met het functieniveau volgens de CAO van de technische Groothandel
- lease-auto, mobiele telefoon en laptop
- mogelijkheid tot vaste aanstelling bij gebleken geschiktheid
- uitdagende en afwisselende functie om mee aan de slag te gaan;
- ruimte voor zelfsturing en zelfontplooiing. Wij verwachten dat je deze ruimte ook neemt.
- een financieel gezonde ambitieuze organisatie met lange termijn visie.

Wil je solliciteren?

Mail dan je motivatie en CV naar g.heun@kroon.nl. Jouw sollicitatie ontvangen we graag zo spoedig mogelijk. We kijken uit naar je reactie!

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.